

BON DE COMMANDE POUR LE PROGRAMME DE DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL DANS LA VENTE

Programme n° 1 : Compétences en vente dans le domaine de la sécurité

- Les responsabilités du représentant. Un regard sur ce que devrait être le travail d'un représentant en sécurité.
- Apprenez à connaître votre client potentiel. Découvrez des détails à propos de vos clients potentiels et clients actuels.
- La visite de vente. Renseignements et conseils pour conclure la vente.
- Prévention de la perte de clients. La fidélisation de la clientèle existante est la base du succès.
- L'analyse de la visite de vente. Un moyen d'améliorer son rendement.


VOTRE PAIEMENT DOIT ACCOMPAGNER CE BON DE COMMANDE

Prénom et nom : _____ Titre : _____

 Entreprise : _____ Mon entreprise est membre de la CANASA : Oui Non

Adresse : _____

Ville : _____ Province : _____ Code postal : _____

Tél. : _____ Téléc. : _____ Courriel : _____

Compétences en vente Qté : _____ à 99 \$ Membre Qté : _____ à 198 \$ Non-membre

Total partiel : = _____ \$

N° de TPS R121787402 plus TPS (5 %) = _____ \$

(Québec seul.) plus TVQ (7,5 %) = _____ \$

(Atlantique seul. sauf IPE) plus TVH (13 %) = _____ \$

 Plus transport et manutention = **15 \$**
Montant total dû : = _____ \$
MÉTHODE DE PAIEMENT
 Chèque à l'ordre de la CANASA VISA MasterCard AMEX

Numéro de carte : _____ Date d'expiration : _____

Signature : _____

 Remplir ce formulaire et le retourner accompagné de votre paiement à :
 CANASA, 610 Alden Road, Suite 100, Markham, ON L3R 9Z1
 Tél. sans frais au Canada : 1.800.538.9919 ou 905.513.0622

Télécopier le formulaire au 905.513.0624
TOUTES LES VENTES SONT FINALES!